

Dirk Eilers

Partner

Dirk Eilers ist Partner bei PSFI. Seine Schwerpunkte sind sämtliche Aspekte der Preissetzung (vom Tagesgeschäft bis hin zum Regelwerk). Er schlägt dabei die Brücke vom Preis zur Verhandlungsstrategie. Dirk Eilers blickt auf über 18 Jahre Berufserfahrung im Bereich Pricing zurück und arbeitete dabei für internationale Großkanzleien und für den Logistikkriesen UPS.

Mobile +49 (0) 173 341 8247

Email dirk.eilers@psfi.org



Über Dirk

Dirk Eilers blickt auf mehr als 18 Jahre auf Berufs- und Führungserfahrung in Magic-Circle-Kanzleien und beim globalen Logistikkriesen UPS zurück.

In seiner Kanzleizeit unterstützte Dirk Eilers mehr als 200 Partner bei ihren täglichen kommerziellen Herausforderungen. Als Teil seiner Aufgaben entwickelte er einen Prozess zur jährlichen Erhöhung der Stundensätze. Dieser, in Kombination mit dem von ihm entwickelten und implementierten Prozess zur Preisfindung, führte über mehrere aufeinanderfolgende Jahre zu einer durchschnittlich 10%igen Steigerung des abgerechneten Stundensatzes auf neuen Mandaten.

In seiner Zeit bei UPS hielt er eine Reihe von Positionen im den Bereichen Pricing und Revenue Management auf allen Ebenen innerhalb der Organisation inne und verbrachte mehr als 8 Jahre im Ausland. Dabei war er unter anderem zuständig für die Koordination des Prozesses der strategischen Umsatzplanung in der EMEA Region mit mehr als 90 Ländern.

Dirk berät seine Kunden auf Deutsch und Englisch.

Berufserfahrung

- ◆ Mehr als 18 Jahre Berufs- und Führungserfahrung bei Anwaltskanzleien und bei UPS
- ◆ Globale Pricing Projekte
- ◆ Einführung neuer Pricing Prozesse
- ◆ Durchführung von Schulungen zu Preisgestaltung und Profitabilität
- ◆ Entwicklung von Pricing Tools zur Modellierung von Preisstrukturen und Erlösdarstellung

Ausbildung und Qualifikation

- ◆ Diplom-Volkswirt – Christian-Albrechts-Universität zu Kiel, Deutschland