

Ebba Bahl

Partner

Ebba ist Partnerin bei PSFI und mit über 20 Jahren Berufserfahrung in einer Vielzahl nationaler und internationaler Anwaltskanzleien auf Expertin für Geschäftsentwicklung spezialisiert. Als Coach und Anwältin hat sie jahrelange Erfahrungen in der strategischen Geschäftsentwicklung und dem nachhaltigen Aufbau globaler Mandanten(teams) gemacht.

Mobile +49 (0) 179 453 444 8
Email ebba.bahl@psfi.org



Über Ebba

Seit über 20 Jahren hat Ebba Bahl für mehrere nationale und internationale Anwaltskanzleien gearbeitet. Sie bringt zusätzlich die Perspektive der Anwältin und eines zertifizierten Executive Coaches in die Beratung mit ein. Als Partnerin bei PSFI hat sie sich auf die strategische Geschäftsentwicklung und das Mandantenmanagement nationaler und internationaler Kunden spezialisiert. Ihr rechtliches Know-how und ihre Coaching-Fähigkeiten knüpft sie und entwickelt im Einklang mit der Strategie, und Anwälten aller Ebenen/Fachrichtungen deren individuelle Geschäftsentwicklungsstrategie.

Durch ihren Coaching Ansatz verhilft sie Kunden, eigene, persönliche Herausforderungen zu identifizieren und zu überwinden. Damit forciert sie die persönliche Geschäftsentwicklung. Sie hilft ebenso bei der Entwicklung strategischer Schlüsselmandanten. Kunden schätzen ihre Empathie sowie ihre Fähigkeit, aufmerksam zuzuhören und die richtigen Fragen zu stellen. Sie bringt ein tiefes Verständnis für das komplexe Konstrukt der Partnerschaft in Anwaltskanzleien mit. Als Anwältin versteht und spricht sie deren Sprache. Ebba Bahl arbeitet international und hat erfolgreich Projekt durchgeführt. Ihre Kunden schätzen die Kombination aus Kommunikations- und ausgeprägten Netzwerkfähigkeiten sowie ihrer Kreativität.

Ebba Bahl hat in fünf Anwaltskanzleien und einer Unternehmensberatung gearbeitet und ein breites Spektrum an Führungsaufgaben wahrgenommen. Sie begann ihre Karriere bei einer internationalen Kanzlei in Köln und arbeitete zuletzt bei der führenden Anwaltskanzlei in Luxemburg. Ihre Aufgaben reichten von Marketing und PR bis hin zur strategischen Geschäftsentwicklung und Key Account Management. Sie hat für eine Magic-Circle-Kanzlei globale Branchen- und Praxisgruppen sowie globale Schlüsselmandanten entwickelt. Zudem war sie dort Gründungsmitglied der Diversity-Arbeitsgruppe und hat regelmäßig BD-Entwicklungsprogramme für Partner und Associates entworfen und umgesetzt.

Berufserfahrung

- ◆ Mandanten – Entwicklung globaler Mandantenteams, um die weltweite Unterstützung des Mandanten zu gewährleisten
- ◆ Geschäftsentwicklung – Unterstützung von Anwälten bei der Findung ihrer Rolle und Nische innerhalb der Partnerschaft, indem durch Coaching und Beratung ein individueller Business Case erarbeitet wird
- ◆ Leadership – Coaching von Partnern in Führungspositionen bei der Verbesserung ihres Führungsstils
- ◆ Begleitung von Kanzleien beim Aufbau einer diversen Kultur und Personalstruktur
- ◆ Beratung von Kanzleien bei Gewinnverteilungssystemen

Ausbildung und Qualifikation

- ◆ Weiterbildung zum Coach am Institut Psychodynamische Organisationsentwicklung + Personalmanagement Düsseldorf e.V. ; durch den DBVC anerkannte Zertifizierung
- ◆ Executive Management Programm über sechs Monate – Saïd Business School, Oxford, Großbritannien
- ◆ Anwältin, Referendariat am Landgericht Düsseldorf/Rheinische Friedrich-Wilhelms-Universität, Bonn